

PÅBYGGEREN I STRYN:



Konstruktør Bjørn Tore Sandnes sitt engasjement er en av faktorene som sørger for at Nomek blir tatt godt i mot av lastebilfolket. Sandnes er bilmann med fortid som yrkessjåfør.

NOMEK HAR STÅL- KONTROLL

Egen produksjon, delikat finish og entusiastisk kundeoppfølging er noen av suksessfaktorene til Nomek. Nå er de hekta på krok.

Nomek har vært i markedet siden 1998, men har frem til nå konsentrert seg mest om utvikling og produksjon av slamsugere, mobile avannere og spesialbygg. I sin tid var det renovasjonsselskapet Miljøservice, sammen med Vest Buss, som la grunnlaget for driften.

Nå er konstruktør Bjørn Tore Sandnes og kollegene hans sultne på nye utfordringer. De siste tre årene har de derfor vendt blikket mot trekkvogner og krok-biler.

Emning i Stryn

TransportMagasinet skrev for halvannet år siden om den strøkne krok-bilen til Thor Tenden Transport, der Geir Elling Nyland tok oss med på en uforglemmelig tur over Sognefjellet. Man skjønte at noe var i emning i fagre Stryn.

Bjørn Tore Sandnes og selger Øyvind Hopland tar imot oss og guider oss gjennom produksjonsavdelingen. Anledningen er overlevering av nok en krok-bil. I verkstedshallene får vi en anelse av hvorfor kundene skryter sånn av oppfølgingen de får her. Automatisert maskineri, som garantert koster masse penger, sørger nemlig for at Nomek får til alt hva kunden måtte ønske.

Kunder som Rolls Royce, skipsverft og oljeindustrien har utviklet fagarbeiderne, som nå altså produserer detaljer til lastebiler i tillegg.

- Vi har en automatisert maskinpark som går døgnet rundt, forteller Hopland mens vi står og ser på knekkeroboten som kan

håndtere plater på opptil 150 kg. Med pinlig nøyaktighet lager den deler til broen på en større båt. - Vi legger inn data og maskinene produserer det meste av delene vi bruker for å bygge lastebil, supplerer Sandnes.

Omtrent det eneste Nomek kjøper eksternt for å bygge opp lastebilene er hengsler og låser til skap. Til og med hydraulikkslangene bearbeides i eget hus.

Kort byggetid

Nomek har en egen konstruksjonsavdeling med sju ansatte som tegner i 3D. Bjørn Tore Sandnes er en av dem, og han viser oss en 3Dprint av lastebilen som skal overleveres i dag.

- Slike tegninger lager vi i samarbeid med kunden. Da kan vi diskutere oss frem til løsninger og vi ser hva som må flyttes eller endres på, mye lettere enn om vi bare hadde hatt en arbeidstegning.

Når vi er enige om alle detaljer setter vi i gang produksjonen av delene, som da er klare når chassiset ankommer. Derfor kan vi også operere med byggetider ned mot en måneds tid på en krok-bil, forklarer han.

Med tanke på reservedeler er det også et stort pluss at hele bilen ligger i datasystemet. Et par tastetrykk sørger for at en ny del er produsert om uhellet skulle være ute.

160 meter lakklinje

Nomek har investert i lakkhall som rommer et helt vogntog. Her har de en 160 meter lang lakk-



Maskinparken hos Nomek i Stryn er enhver påbyggers våte drøm. Lastebilavdelingen nyter godt av bedriftens krevende oppgaver for blant andre oljeindustrien, skipsverft og Rolls Royce.

linje, der sideskjørt og skapdører går gjennom vask, forbehandling og lakkering.

- Vi bygger alt i rustfritt og bruker heller tynnplater enn aluminiumsprofiler. Der vi før måtte skifte påbygg, skifter vi nå chassis, sier Hopland for å illustrere kvaliteten og levetid.

Av omsetningen på 70 millioner kroner i fjor, kom halvparten fra lastebilpåbygg. Den andelen ønsker man skal øke i tiden fremover. Fra september i fjor til mai i år blir det bygget 12 krok-biler i

Stryn, i tillegg til en del trekkvogner.

Mye av årsaken til suksessen er ifølge bileier Andreas Nytveit nettopp konstruktøren Bjørn Tore Sandnes. Han beskrives som ekstremt detalj- og løsningsorientert og imøtekomende av kundene.

- Det er enhver sjåfør- og lastebilsentusiasts drøm å få treffe en mann som han, fastslår

Andreas Nytveit. Bergenserer mener Nomek, med sin maskinpark og fagfolk med detaljkunnskap, ligger langt foran sine konkurrenter i påbyggerbransjen.

Prismessig kommer de heller ikke dårlig ut, mener han.

KNAS-samarbeid

Morten Norstrand er daglig leder hos Multilift-forhandleren



Fruktbart samarbeid. KNAS, HIAB og Nomek, her representert ved, frd venstre: Morten Norstrand (KNAS), Øyvind Ryg (HIAB), Bjørn Tore Sandnes og Øyvind Hopland (begge Nomek).



Nylig resulterte samarbeidet mellom KNAS og Nomek i en leveranse på fem krok-biler fordelt på Retura og deres transportør Strandvik Transport og Maskin.



- De har gjort et fantastisk arbeid. Du finner ingen andre påbyggere som dette her i landet, mener Petter Valde. Han fikk ny krok-bil for noen måneder siden. Nomek ga også motivlakerer Laila Garlid fra Stryn gode arbeidsforhold på bilen.



Sjåfør Sindre Hirth (t.v.) og bileier Andreas Nytveit fra Bergen møtte en entusiasme de aldri har sett maken til hos en påbygger da de kom til Nomek i Stryn.

KNAS. Han har merket seg det samme. Nylig inngikk bedriften hans et samarbeid med Nomek. Et samarbeid som allerede har resultert i et tosfret antall krok-biler.

- Jeg kommer til å fortsette å bygge her. Jeg vet at kundene mine ikke vil angre på det valget. Vi bygget opp en demobil i september i fjor, og siden har det ikke vært et feilslag på noe som helst, sier Norstrand.

Han har tatt turen nordover sammen med kunden fra Bergen. En kunde som også virker fornøyd så langt. - Jeg har opplevd både to og tre måneders forsinkelse på denne type påbygg andre steder, men her holdt de tidsfristen, selv om vi dyttet på dem litt ekstra ut-

fordringer som rammelakkering og spoilersett underveis, bekrefter han, og legger ikke skjul på at han liker det lille ekstra på lastebilene han kjøper.

- Jeg ville ha litt mer enn en konseptbil, innrømmer bileieren, som mener en av styrkene til Nomek er at bilene kan settes rett i arbeid når de ruller ut porten i Stryn. - Her gjør de alt fiks ferdig, både med registrering og reklame.

Både Nytveit og sjåfør Sindre Hirth liker det de ser i enden av hallen. En ny Scania R580 8x4*4 med Multilift.

Frister flere

Nomek er et av seks servicepunkt for KNAS i denne lands-



- Nomek er fullt på høyde med andre når det kommer til kvalitet, pris og leveringstider. Jeg vil påstå at de er best i klassen, mener Morten Norstrand.



- Utseendemessig er vi nok litt mer i den danske leiren når det gjelder påbygg, men kvalitet, finish og kundens ønsker er viktig for oss. Vi liker å tilby det lille ekstra, smiler Øyvind Hopland fra Nomek.



delen. Foruten hovedkontoret i Bergen, kan man få hjelp i Molde, Ålesund, Måløy og på Voss.

Norstrand forhandler både HIAB, Zetterbergs og LAXO, for å nevne noe, og har holdt det gående i over 40 år.

- Vi leverte nettopp fem krok-biler til Retura og deres transportør Strandvik Transport og Maskin. Alle bygget opp her hos Nomek, sier han.

Samarbeidet med Nomek har i tillegg fristet flere nye kunder til å prøve ut Multilift. Vi rekker en liten fotoseanse også, før gjengen skal kurses i bruk av Multilift av produkttekniker Øyvind Ryg, som har tatt turen fra HIAB sitt hovedkontor. Når kundene utstråler så stor grad av tilfredshet som i dette tilfellet, burde det være en fornøylig oppgave. **TM**



Lekre detaljer. Nomek legger mye i detaljene når de bygger bil. 3D-tegninger og deleproduksjon i eget hus er noen av suksessfaktorene.



Sindre Hirth (t.v.) og Andreas Nytveit (t.h.) studerer detaljene under overleveringen av ny krok-bil. Salgsansvarlig Øyvind Hopland hos Nomek ser en smule stolt ut der han står.